

# 「TechUP 프로그램」 안내



중소기업기술정보진흥원



*Start Up!! Scale Up!! Value Up!!*

비전

미래 산업 선진국 도약을 위한 R&D 혁신기업의 유니콘 성장 촉진

추진목표

R&D 기반 혁신기업 투자 활성화 생태계 조성

추진전략

4차산업, BIG3, 소재부품장비, 지식공유서비스, 사회문제해결 등 분야의 투자 유망기업 발굴

VC 참여의 평가 및 프로그램 추진을 통해 투자유치 연계 촉진

잠재적 참가자 확보를 위한 창업 성과 및 분위기 확산

추진방안

## 01 유망기업 발굴

- 1 적극적인 온라인 및 오프라인 홍보를 통한 참가 유도
- 2 VC, BI, TP, 창조경제혁신센터 등 네트워크를 활용한 우수 창업 기업 유치
- 3 VC 전문 평가단 구성을 통한 유망기업 선별

## 02 프로그램 구축

- 1 VC 및 전문가 섭외를 통한 전문적인 투자 역량 강화 교육 지원
- 2 다양한 관점의 IR 고도화를 통해 실제 투자유치 가능성을 제고
- 3 데모데이 준비 과정을 통한 기업의 IR 피칭 및 체계 강화

## 03 투자유치 강화

- 1 투자 네트워크 확보 및 생태계 구성
- 2 테크업만의 시그니처 IR 라운드 행사를 브랜딩
- 3 개선점 지속 확보 및 전국 범위의 지원 활동

## 04 성과확산

- 1 데모데이 운영을 통한 우수 성과 대내외 공유 및 투자유치 기회 마련
- 2 SNS 및 액셀러레이팅 전문지 <아시아헤럴드>등을 활용한 창업 생태계 홍보

## 2. 추진 프로세스 (1) 투자유망기업 선별

전문 VC 평가위원단 구성을 통한 투자자 중심의 투자 유망기업 선별 과정 진행  
 (\* AC 평가 진행을 통해 초기기업 대상 추가 점수 운영)



전문 VC 평가위원단

VC 9인으로 구성된 전문 VC 평가위원단이 발표심사를 진행하여 투자 가능성이 높은 기업들을 선별



평가 기준 + AC평가

평가항목 (비율)		세부내용
VC 평가	기업의 역량 (20)	• 기업의 비전, 사업 수행 의지, 전문성, 역량
	창업아이템의 기술성 (20)	• 기술 난이도 및 차별성 • 기술 구현(실현) 가능성
	창업아이템의 시장성 (20)	• 창업아이템의 시장성(사업성, 경쟁력) • 창업아이템의 성장가능성(수익성)
	글로벌 진출 및 투자 실현 가능성 (40)	• 글로벌 진출 실적 및 잠재력 • 투자유치실적 및 잠재력
AC평가(+10)		• 초기기업 대상 투자유망기업 선별 • 프로그램 적합도 및 시너지 기대효과

## 2. 추진 프로세스 (2) 맞춤형 지원을 위한 분야별 기업관리

기업의 **산업분야별/펀드단계별/기업업력별(3년미만, 7년미만)**으로 그룹핑하여 맞춤형 투자유치 활동 지원

### ■ 기업 그룹핑

순	대분류	소분류	코드번호
1	산업분야	바이오/헬스케어	A
		소부장	B
		IT	C
		화학	D
		플랫폼	E
		콘텐츠	F
2	업력	초기(3년미만)	1
		7년미만	2
3	지역	수도권	G
		비수도권	H
4	펀드단계	seed~PreA	1
		A	2
		B	3
		C	4

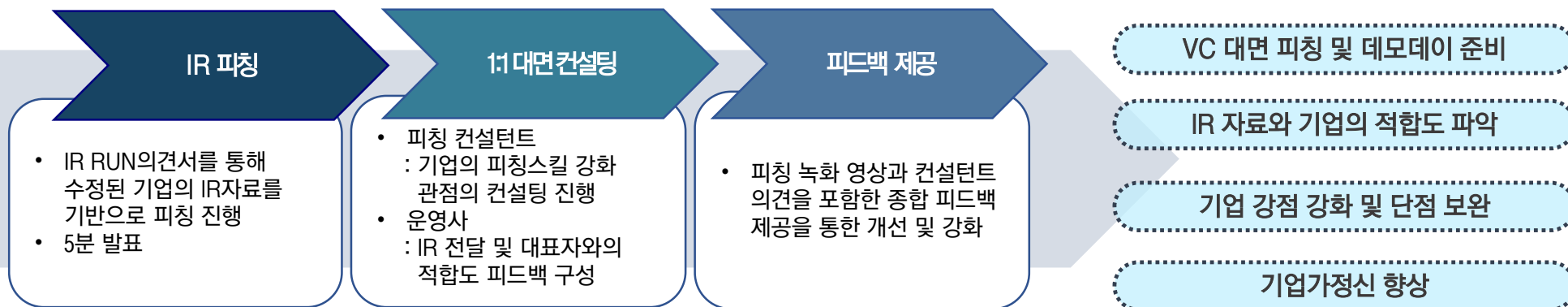
### ■ 펀드단계별 테크업 운영

1	2	3	4
Seed~Pre A	A	B	C
진단컨설팅			
교육	교육		
IR RUN	IR RUN		
소규모 IR : VCRT, 모닝IR라운드			
대규모 IR : 데모데이, 글로벌 데모데이			



### 3. 세부 지원내용 (2) IR 피칭트레이닝 및 인터뷰

투자자를 대상으로 설득력 있는 피칭을 진행할 수 있도록  
대표자 및 기업의 성향에 핏(Fit)이 잘 맞는 발표를 구성하는 트레이닝 과정을 진행



피칭 트레이닝 진행 모습





### 3. 세부 지원내용 (3) 교육

초기 투자유치 단계의 기업 대상으로 투자 생태계 및 IR 작성 방법에 대한 강의를 진행하여 IR 구축을 위한 지식 습득 과정 제공

#### IR 역량 강화 교육

- 안정적인 창업을 주도하기 위해 필요한 투자 관련 지식을 익히고 사업현황과 투자유치를 위한 준비의 현단계 적합성을 체크
- 현업의 VC가 강의를 진행하여 실제 투자유치 프로세스 현황에 맞게 기업들이 가져야할 투자유치 포인트를 전달
- 보다 세밀한 투자유치 전략의 수립 및 내실 있는 사업계획서 및 IR 작성을 유도

**12 운영계획** ※ 하기 내용은 운영상황에 따라 변동 될 수 있음

- 행사일정 : 기수별 1회
- 교육대상 : 약 20인 대상 교육 진행 예정
- 교육방식 : 강의 및 질의응답
- \* 코로나로 인하여 불가능한 경우 경우에 따라 온라인 교육으로 대체

일정	교육 운영
12:00~13:00	참가자 체크 및 교육준비
13:00~14:00	(강의1) 스타트업 투자 생태계 및 프로세스 이해
14:00~15:00	
15:00~15:10	중식
15:10~16:00	(강의2) 투자 단계별 스타트업의 성장전략
16:00~17:00	

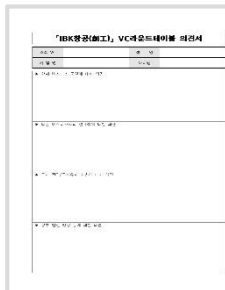


### 3. 세부 지원내용 (4) IR 1형(VC RoundTable)

VC네트워크 형성 및 투자유치 연계를 위해 진행되는 IR 라운드 진행  
 (\* 기업의 산업특성에 따라 알맞은 VC사를 라운드별로 구성하여 Investor Day로 진행)



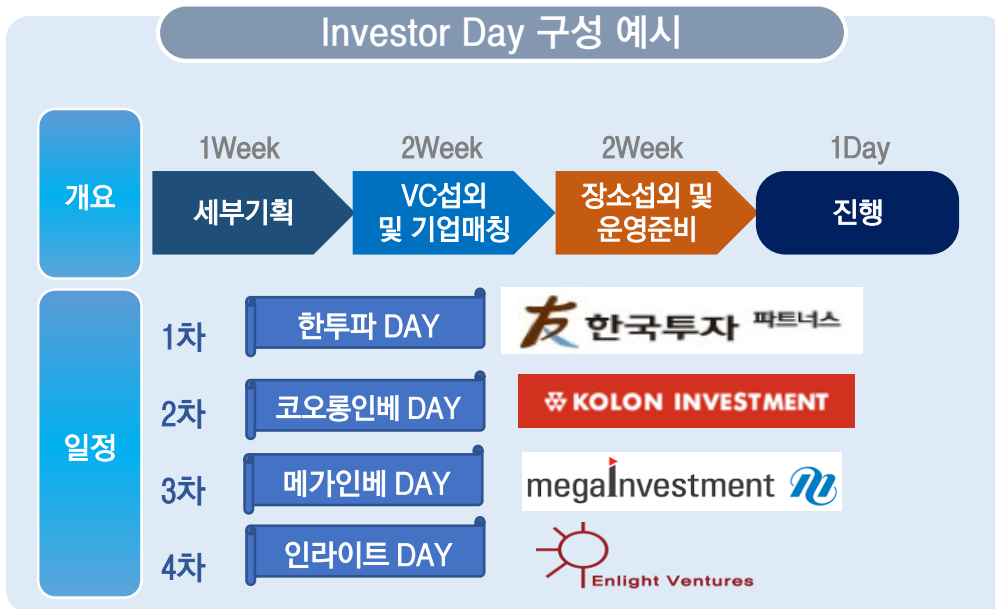
- 본인 사업에 대한 투자자적 관점 파악
- 향후 사업화 계획 보완 방향성 확보



▲ 의견서



▲ VCRT 진행 모습





### 3. 세부 지원내용 (5) IR 2형(네트워킹형 IR)

조찬 세미나 형식을 활용한 IR 모닝라운드를 진행 및 성과 확보를 추진하여  
테크업 프로그램만의 시그니처 IR 라운드 브랜딩 확보

## IR Morning Round



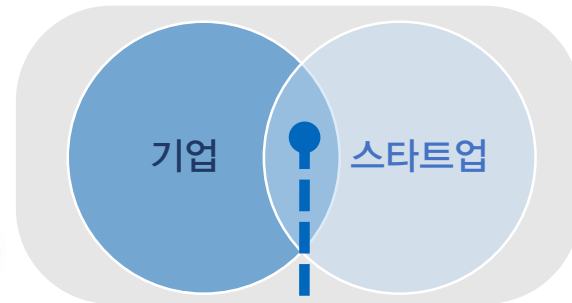
아침시간을 활용한 IR+강연+네트워킹+아침식사 패키지 프로그램

운영 일정(안)

시간	일정
7:00 - 7:20	참가등록 및 네트워킹
7:20 - 8:00	조식
8:00 - 9:30	IR 및 미니 강연

- ① IR기회 확대
- ② 사전 어필링
- ③ 투자자 관점의 사고 획득
- ④ 기정원 중점의 투자 생태계 구성
- ⑤ 테크업 프로그램 IR 정례화

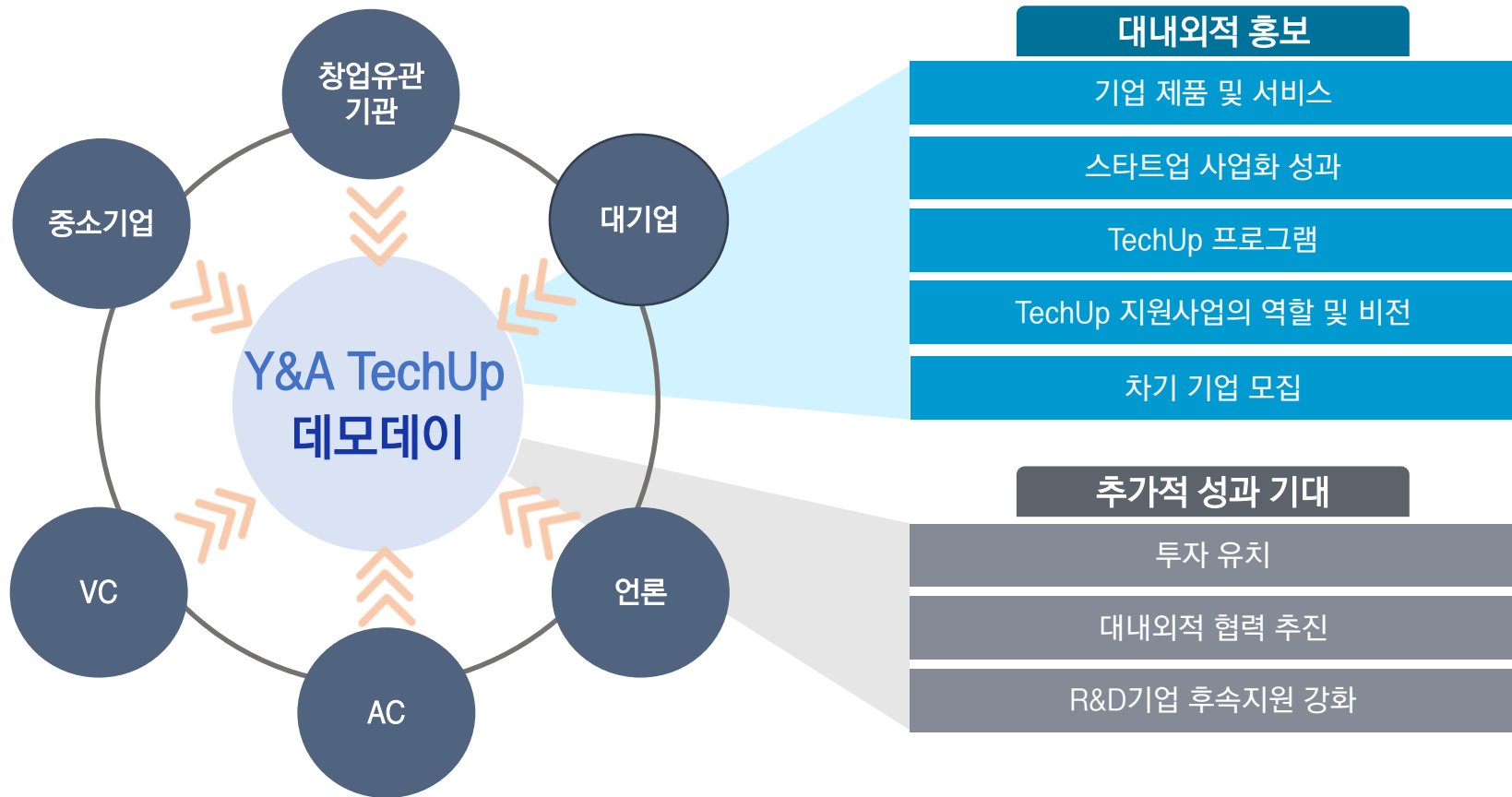
기대  
효과



- 기업과 스타트업의 협업
- 시장의 활성화
- 기업과 스타트업의 성장형 공존

### 3. 세부 지원내용 (6) 데모데이

혁신 중소기업의 제품 및 서비스를 대규모 청중에 소개하는 행사를 진행함으로써  
기업의 투자유치 활동을 촉진시키고 테크업 프로그램의 역할 및 성공사례를 외부에 홍보



# 3. 세부 지원내용 (6) 데모데이

## 상세 수행 과정

## 행사 당일 진행(안)

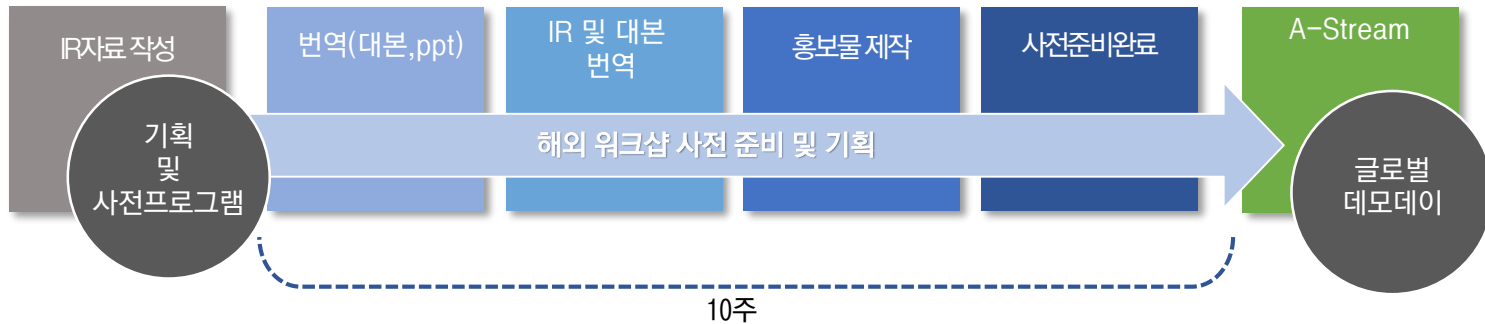
<b>행사기획</b>	컨셉 설정, 심사위원 및 섭외리스트 구성, 행사 일정 및 상세 기획 수립
<b>홍보</b>	포스터 배포 및 유관기관 연락, 온라인 기사 홍보 등
<b>사전접수</b>	사전접수용 사이트 게시(ex. 이벤터스), 행사 3일, 1일전 안내(SMS, 이메일 발송)
<b>리허설</b>	행사 및 기업피칭 리허설 진행, 현장운영인력 교육, 행사장 설치 등
<b>부스운영</b>	안내데스크(접수처), 기업 홍보부스 설치, 포토존 설치, 행사 리플렛 배부
<b>행사운영</b>	전문사회자 진행, VIP 의전(VIP실 운영), 음료 비치, 영상송출 및 무대 진행 인력 운영
<b>결과보고</b>	현장 사진 포함 행사 진행 결과 보고

- ❑ 행사명칭 : TechUp 데모데이
- ❑ 주요내용 : 스타트업 IR피칭, 운영성과공유, 네트워킹
- ❑ 일 정 : 매년 11월 경
- ❑ 장 소 : 변동
- ❑ 참석자 : 100여명의 유관기관 및 대기업 관계자, VC, AC, 창업자 등



### 3. 세부 지원내용 (7) 글로벌 데모데이

온라인 글로벌 데모데이 **A-Stream**을 통해 해외 현지 투자자 대상 IR 및 현지 전문가와의 미팅을 통해 글로벌 진출 및 투자유치를 위한 **글로벌 네트워크 형성**을 지원



- 일 시 : 상반기/하반기 각 1회
- 지원대상 : 기수별 3팀 선발
- 운영방안 :
  - Online 시스템을 사용하여 스트리밍 컨퍼런스 형태로 진행
  - 콘테스트 방식의 형태로 진행하여, 대륙별 심사위원들이 직접 평가 및 심사 하는 방식
  - 심사위원: 유럽 6명, 동남아 2명, 중국 5명, 홍콩 4명, 그 외 국가 3명으로 구성 예정
- 운영 프로세스 및 일정

진행내용	1차 일정	2차일정
글로벌 참여 네트워크 구축	8월	1월
참여 기업 IR영상 제작	8~9월	1~2월
IR 및 홍보물 사전 심사위원 송부	9월	3월
A-Stream 개최	10월	4월

- 참여 기업 혜택
  - 영문 IR 영상 및 홍보물 제작
  - 해외 기관 및 투자자와 컨택 포인트 제공



# 4. 후속 지원 관리 계획

지속적인 후속 지원을 통해 TechUp 프로그램의 효과성 및 참여 기대 효과를 제고



투자 연계

- 지속적인 IR 진행 및 투자자 만남을 지원하여 후속투자 연계가 추진될 수 있도록 지원
- 졸업기업을 대상으로 직접투자자가 가능한 기업이 있을지 적극 진행



타사업 연계

- 분기별 스타트업 현황조사를 통해 창업자에게 필요한 정보를 제공
- 와이엔아처가 수행하는 타 사업에 참여할 수 있도록 추천
- 타 AC 및 창업유관기관과 협조 지원



성과 확산

- 분기별로 기업의 현황조사를 진행
- <아시아헤럴드>를 통해 약 1,000명의 창업 관련 종사자들에 브리핑 제공



와이엔아처 투자기업 모임

지속 투자유치 지원 성공 선례 확대를 위한 노력

TechUp 프로그램의 성과가 지속적으로 일어날 수 있는 지원 환경을 조성

# 5. 기타 운영 사항 (1) 비대면 지원 서비스 강화



운영사(와이앤아처㈜)의 스타트업 온라인 강의 플랫폼을 통한 비대면 지원 서비스 강화



스타트업 액셀러레이터 와이앤아처가 운영하는 스타트업과 관련한 모든 것을 배울 수 있는 온라인 창업강의 플랫폼



**온라인 강의** 스타트업을 위한 단계별, 분야별 온라인 교육 콘텐츠를 제공

B2B 도매사이트를 활용한 쇼핑몰 매출달성 프로젝트 1강  
JAEHYUK  
☆☆☆☆☆ 0 (0)  
₩100,000

- 스타트업
- 스타트업HR
- 금융/투자
- 기획/전략
- 스타트업실무
- 아이디어
- 오픈이노베이션
- 기술창업
- 글로벌진출
- 콜라보기업특강

**오프라인 강의** 와이앤아처의 오프라인 강의를 캘린더 형식으로 공유(유/무료 공개)

교육일정

교육은 매월 25일 오전 10시 (수업/공휴일인 경우 익일 오전)

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
29	30	31	1	2	3	4
5	6	7	8 • 스타트업 사례와 기초과정	9	10 • 스타트업 사례와 기초과정	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	1

일정표에서 클릭하면 강의를 신청할 수 있습니다.

**창업지원 TIP** 정부기관 및 대기업, AC 협회 등록 AC가 진행하는 지원사업 공고를 한번에 체크

창업지원 TIP

2024 Y&Navigator 액셀러레이팅 프로그램



# 5. 기타 운영 사항 (2) 운영사 협력 기업 제휴 서비스



## 운영사(와이앤아처(주)) 협력 기업체 제휴를 통한 인터넷 기업 서비스 우대 지원 수혜

### 구글 클라우드 플랫폼

- 구글 클라우드 플랫폼은 데이터센터 인프라를 기반으로 컴퓨트, 스토리지, 네트워킹, 빅데이터, 머신 러닝 등의 서비스를 말하며 전 세계 액셀러레이터 등 창업기업 지원 기관을 대상으로 창업지원을 아낌없이 하고 있음
- ✓ 운영사는 구글 클라우드 플랫폼의 파트너사로 등록되어 있으며, 해당 지원을 입주 기업들이 받을 수 있도록 추천 진행
- ▶ 추천 시 지원 사항
  - 한해 3,000달러의 크레딧을 무료로 지원
- ▶ 추가 지원 사항
  - 일정 분량 소진 후 소정의 평가를 거쳐 차년도 신청 시, 최대 20,000 달러의 크레딧을 추가 지원받을 수 있음
  - 분야별 API를 머신러닝 등 다양한 프로젝트를 12개까지 생성 가능

### 이니시스 스타트업 우대 정책

- 운영사는 PG서비스사와 협력하여, 지원 기업에게 다양한 혜택 제공 가능
- ▶ 추천 시 기본 지원 사항

기준	PG사 정산 가능 금액	초기등록비, 연관리비	기타 부가서비스
<b>기본스타트업</b> ①공유오피스 ②국외원오피스입점	기본월도2천만원 +추가담보계수	면제	가맹점 사업에 맞게 수수료 우대 적용
<b>투자유치스타트업</b> ①개인투자자만으로부터 투자자증빙이가능할경우 ②벤처및유니콘기업	기본월도5천만원 +추가담보계수		

- ▶ 추가 지원 사항
  - 영업 담당자, 기술지원 담당자 배정 : 스타트업 개별 컨설팅 통해 PG개발에 필요한 시간 및 인력 손실 최소화
  - 가맹점 자체 브랜딩 페이지 서비스 (요기요의 요기서 1초 결제, 도미노피자의 도미노페이 등) 모듈 제공
  - 기존 타 PG사 이용 시, 더 나은 조건으로 이니시스 계약 협의 가능

### AWS Activate

- 운영사는 Amzon사와 협력하여, 지원 기업에게 다양한 혜택 제공 가능
- Amazon사의 AWS Activate은 스타트업을 위한 프로그램으로 Amazon Web Service를 기반으로 스타트업 비즈니스를 구축하는데 필요한 리소스를 빠르게 제공
- 또한, 서비스 크레딧, 교육, 지원 등 다양한 혜택을 제공



**AWS 서비스 크레딧**

최대 2년간 사용 가능한 AWS 서비스 크레딧을 제공합니다



**Business Support**

유료 프리미엄 기술지원 플랜을 지원합니다



**SA 오피스아워**

SA (솔루션즈 아키텍트)와의 오피스아워, 아키텍처 리뷰 및 상담

또한 \$80 상당의 자습형 온라인 강의, [AWS 스타트업 블로그](#) "Spotlight" 기획 등을 제공합니다

감사합니다.

